

АННОТАЦИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Наименование дисциплины (модуля)

Технология и организация операторских и агентских услуг модуль 2

Наименование ОПОП ВО

43.03.02 Туризм. Туризм

Цели и задачи дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины «Технология и организация операторских и агентских услуг модуль 2» является формирование у студентов компетенций в области подбора, комплектации и продвижения турпродукта с использованием современных информационных технологий.

Задачи освоения дисциплины:

- формирование знаний по технологиям операторской и турагентской деятельности;
- формирование умений подбирать и комплектовать турпродукт с учетом потребностей туристов;
- формирование у студентов навыков использования инструментов продвижения и реализации турпродукта с применением современных информационных технологий.

Результаты освоения дисциплины (модуля)

Планируемыми результатами обучения по дисциплине являются знания, умения, навыки, соотносящиеся с компетенциями, которые формирует дисциплина, и обеспечивающие достижение планируемых результатов по образовательной программе в целом. Перечень компетенций, формируемых в результате изучения дисциплины, приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)

Название ОПОП ВО, сокращенное	Код компетенции	Формулировка компетенции	Планируемые результаты обучения	
43.03.02 «Туризм» (Б-ТУ)	ПК-4	Способность организовывать работу исполнителей, принимать решение в организации туристской деятельности, в том числе с учетом социальной политики государства	Знания:	особенности комплекса маркетинга в туристской индустрии
			Умения:	применять инструменты маркетинга на предприятиях гостеприимства
			Навыки:	продвижения туристских продуктов и услуг, соответствующих требованиям потребителей
	ПК-5	Способность рассчитать и проанализировать затраты деятельности предприятия туристской индустрии, туристского продукта в соответствии с требованиями потребителя и (или) туриста, обосновать управленческое решение	Знания:	методику расчета и анализа затрат деятельности предприятия
			Умения:	оценивать рынки сбыта, потребителей, клиентов, конкурентов в туристской индустрии, применять инструменты управления и контроля качества продукции и услуг предприятий гостеприимства

			Навыки:	расчета и оценки затрат по организации деятельности предприятий гостеприимства
	ПК-11	Способность к продвижению и реализации туристского продукта использованием информационных коммуникативных технологий	Знания:	технологии и общие закономерности системы продаж в туристской индустрии
			Умения:	применять информационные технологии при реализации туристского продукта на предприятиях гостеприимства
			Навыки:	приемами эффективных продаж туристского продукта

Основные тематические разделы дисциплины (модуля)

- 1) Турагентская деятельность. Оформление и обработка заказа клиента по подбору пакетного тура.
- 2) Туроператорская деятельность. Разработка программы тура по заказу клиента.
- 3) Договорная деятельность в туризме
- 4) Маркетинговые технологии в туризме.
- 5) Продвижение туристского продукта. Реклама как эффективное средство продвижения в туризме.
- 6) Технология продаж туристского продукта
- 7) Мотивация персонала как функция управления.
- 8) Контроль в туризме как функция управления.

Трудоемкость дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу с обучающимися (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу по всем формам обучения, приведен в таблице 2.

Таблица 2 – Трудоемкость дисциплины

Название ОПОП ВО	Форма обучения	Часть УП	Семестр (ОФО) или курс (ЗФО, ОЗФО)	Трудоемкость (З.Е.)	Объем контактной работы (час)					СРС	Форма аттестации	
					Всего	Аудиторная			Внеаудиторная			
						лек.	прак.	лаб.	ПА			КСР
43.03.02 Туризм	ЗФО	Бл1.В	4	4	9	2	6	0	1	0	135	Э

Составители(ль)

*Михина И.С., кандидат экономических наук, доцент, Кафедра туризма и экологии,
Почта.Mihina@vvsu.ru*