

ФГБОУ ВО Владивостокский государственный университет

Финансово-экономический практикум

**Тема: Роль и место финансово –
экономических расчетов при решении
профессиональных задач**

Арнаут Марина Николаевна, канд.экон.наук, доцент

Потребности и ресурсы

Потребность — это необходимость в чем-либо для поддержания и развития жизнедеятельности личности и общества в целом.



За то,
чтобы наши желания
совпадали с нашими
возможностями!

Ресурсы - это необходимые для жизни человека источники, запасы, средства и предпосылки:

- восполняемые и не восполняемые;
- внутренние и внешние

Понятие рынка



Рынок — совокупность процессов и процедур, обеспечивающих обмен отдельными товарами и услугами между покупателями (потребителями) и продавцами (поставщиками).

Одним из главных **критериев** рынка является свобода действий участников, что обеспечивает **наличие конкуренции**

Функции рынка

- **информационная** — рынок даёт его участникам информацию о необходимом количестве товаров и услуг, их ассортименте и качестве;
- **посредническая** — рынок выступает посредником между производителем и потребителем;
- **ценообразующая** — цена складывается на рынке на основе взаимодействия спроса и предложения, с учётом конкуренции;
- **регулирующая** — рынок приводит в равновесие спрос и предложение. Через закон спроса он устанавливает необходимые пропорции в экономике. Наиболее успешно это происходит в условиях совершенной конкуренции;
- **стимулирующая** — рынок стимулирует внедрение в производство достижений научно-технического прогресса, снижение затрат на производство продукции и увеличение качества, а также расширение ассортимента товаров и услуг;
- **координирующая** — рынок побуждает производителей создавать нужные обществу экономические блага с наименьшими затратами и получать достаточную прибыль;
- **санирующая (оздоравливающая)** — выявление неэффективных, убыточных предприятий и побуждение их к банкротству, ликвидации или реструктуризации.

Классификация рынков

По территориальному признаку:

- местный
- региональный
- национальный
- мировой

По субъектам, вступающим в обмен:

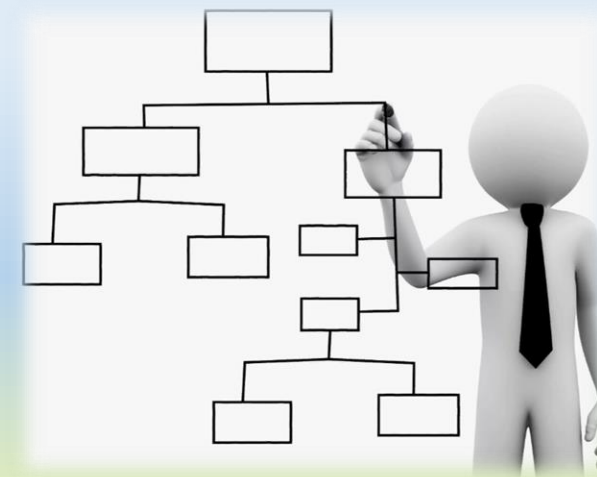
- рынок потребителей
- производителей
- промежуточных продавцов
- государственных учреждений

По объектам обмена:

- рынки средств производства
- рынок товаров и услуг
- финансовый рынок
- рынок интеллектуальной собственности

По степени развитости экономической свободы:

- свободный
- регулируемый



Классификация рынков

По степени конкуренции:

- конкурентный (совершенная конкуренция)
- с монополистической конкуренцией
- олигопольный
- монополия

По степени соблюдения законности:

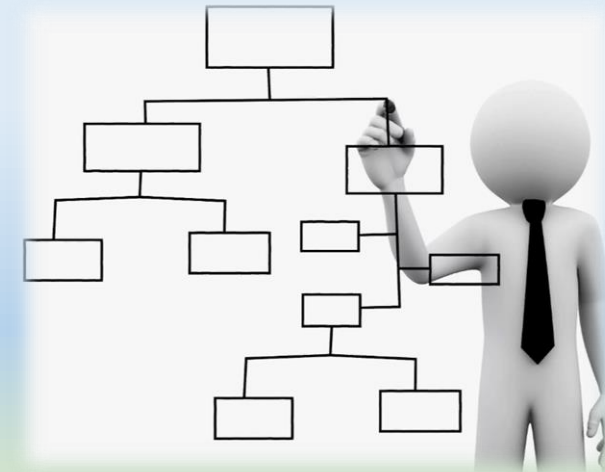
- легальный (официальный)
- нелегальный (теневой)
- чёрный (в некоторых словарях «чёрный» = «нелегальный»)

По степени насыщенности:

- равновесный (спрос = предложение)
- дефицитный (спрос > предложение)
- избыточный (спрос < предложение)

По характеру продаж:

- оптовый
- розничный



Проблема выбора

- Заключающаяся в ограничении экономических ресурсов, и необходимости поиска альтернативных материалов для более выгодного использования и улучшения сочетания редких ресурсов.
- Альтернативные издержки являются упущенными возможностями при выборе одного из вариантов использования тех или иных ресурсов с одновременным отказом от других вариантов.

Существуют две экономические аксиомы:

- 1) **потребности общества безграничны и неутолимы;**
- 2) **ресурсы общества, необходимые для производства товаров и услуг, ограничены и редки. В связи с этим необходимо делать ВЫБОР.**

В шахматах это называется "цугцванг",
когда оказывается,
что самый полезный ход - никуда не двигаться.

Господин Никто

Понятие финансов

Финансы - это 1) денежные средства, ценные бумаги и иные денежные обязательства семьи, предприятия, государства; 2) совокупность денежных отношений, организованных государством, в процессе которых осуществляется формирование, использование общегосударственных фондов, денежных средств для осуществления экономических, социальных и политических задач.



Понятие экономической системы



Экономическая система -это действующая совокупность принципов, правил и связей, которые определяют форму и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, обмена, распределения и потребления экономического продукта.

Цель экономической системы - организовать социально-экономические отношения между производителем и потребителем с максимальной эффективностью.

Основные типы экономических систем

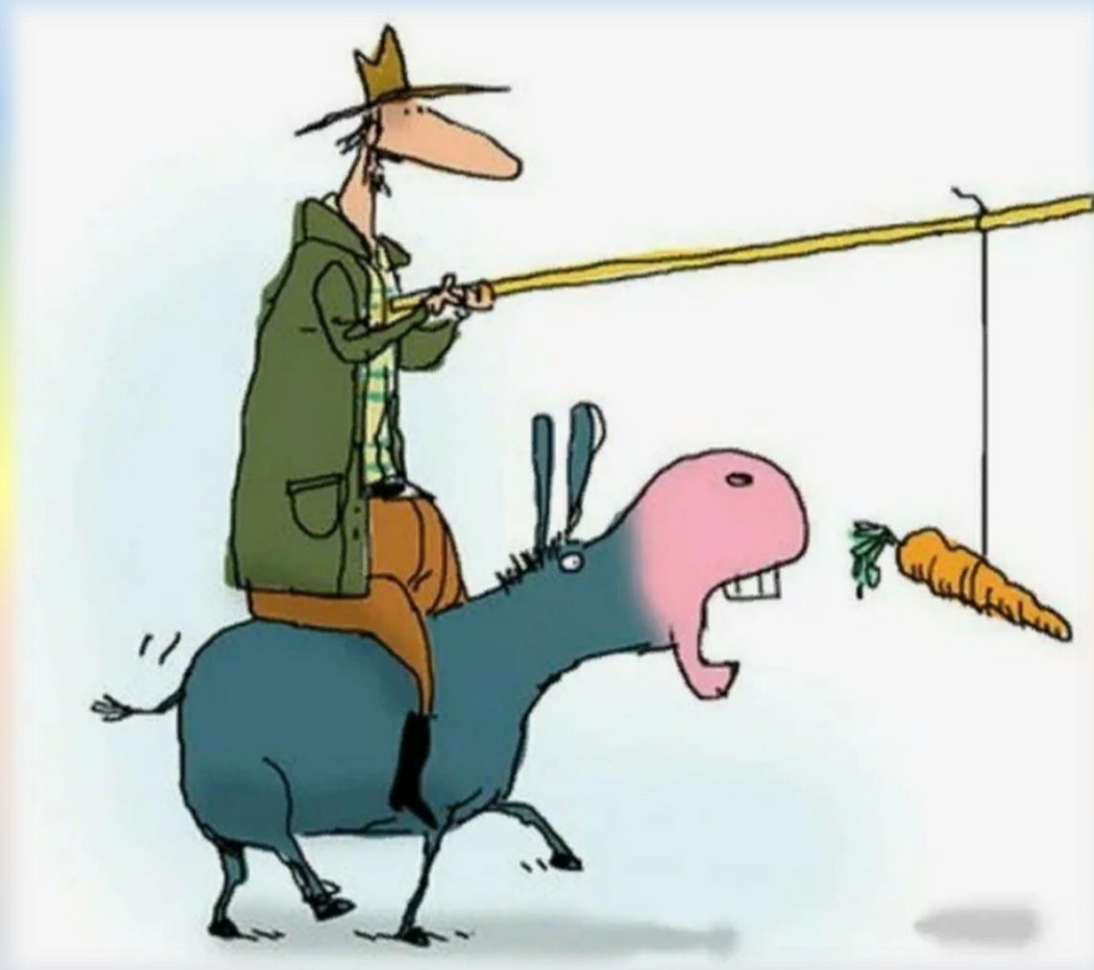
- **Традиционная экономика** - самая ранняя экономическая система, в которой главную роль в создании, обмене и распределении играют традиции и обычаи. В ней же широко распространен ручной труд. (Бурунди, Бангладеш, Афганистан).
- **Командно-административная (плановая, командная, государственная, директивная) экономика** - система, в которой почти все экономические ресурсы находятся в собственности государства, а руководство экономикой происходит через государственный план (Куба, Вьетнам, Северная Корея, СССР)
- **Рыночная экономика** - система, которая основана на принципах свободного предпринимательства, конкуренции, а также на договорных отношениях между хозяйствующими субъектами. В рыночной экономике ограничено вмешательство государства в хозяйственную деятельность.
- **Смешанная экономика** - система, в которой совмещены элементы из разных экономических систем. В ней государство и частный сектор играют важную роль в производстве, распределении, обмене и потреблении всех ресурсов и материальных благ (Россия, Китай, Франция, Япония).



**Задание: достоинства типов
экономических систем**

Поведенческая экономика

Поведенческая экономика (поведенческая экономическая теория), раздел экономики, направленный на изучение поведения людей, процесса принятия решений, особенностей коллективного выбора с акцентом на границы рациональности и роль психологических факторов в этом процессе



Игра в диктатора



Парадокс Алле

Что вы предпочитаете?

- 50% шанс выиграть 5000
- 20% выиграть 100000

Что вы предпочитаете?

- 100% шанс выиграть 100
- 80% выиграть 2000



Основные концепции поведенческой экономики

Наиболее признанными авторами поведенческой экономики стали Даниэль Канеман и Амос Тверски, авторы классического труда «Теория перспектив: изучения процесса принятия решений в условиях риска»

Факторы в рамках теории полезности и теории принятия решений:

- **зависимость оценки альтернатив от референтной точки** (точка отсчёта, которая во многом может определяться субъективными предпочтениями человека – её сложно однозначно выделить на практике).

- **неприятие потерь**. Люди в большей степени негативно воспринимают потерю, чем позитивно воспринимают выигрыш, даже если потеря и выигрыш равны в абсолютном значении. Например, если речь идет о снижении доходов на 10 тыс. руб., то это снизит полезность значительно больше, чем получение такой же суммы может полезность увеличить.

- **необъективная оценка вероятностей** (люди часто склонны переоценивать вероятность маловероятных событий, недооценивать вероятность широко распространенных явлений, а также выше оценивать вероятность тех событий, которые они непосредственно наблюдали).



Поведенческая экономика и ограниченная рациональность индивидов

Ограниченная рациональность индивидов может сводиться к двум основным причинам:

- 1) когнитивные ошибки
- 2) недостатки воли (когда самоконтроля человека не хватает для реализации рационального выбора).



Характеристики поведения людей, не вписывающиеся в традиционную теорию рационального выбора:

- 1) Межвременной выбор бывает не постоянен, человеку свойственно нетерпение в получении блага, даже если это противоречит рациональным соображениям и приводит к потерям в долгосрочном периоде.
- 2) Людям свойственна защита статус-кво, происходит отказ от перемен, даже если рациональный анализ показывает их выгодность.
- 3) Люди принимают решения, исходя из сложившегося практического опыта, необязательно полностью рационального
- 4) Людям свойственно создавать себе рамки понимания какого-либо процесса и действовать в этих рамках.
- 5) Для людей характерна прокрастинация, нерациональное откладывание на будущее принятия важных решений.
- 6) Люди склонны к стадному поведению и групповому мышлению, даже если принятые таким образом решения уменьшают их благополучие.

Если поведенческая экономика в целом склонна отвергать рациональность индивидов и показывает, что граждане принимают неоптимальные решения, то это становится обоснованием для делегирования полномочий другим акторам, в первую очередь государству (концепция подталкивания).

К чему подталкиваем?

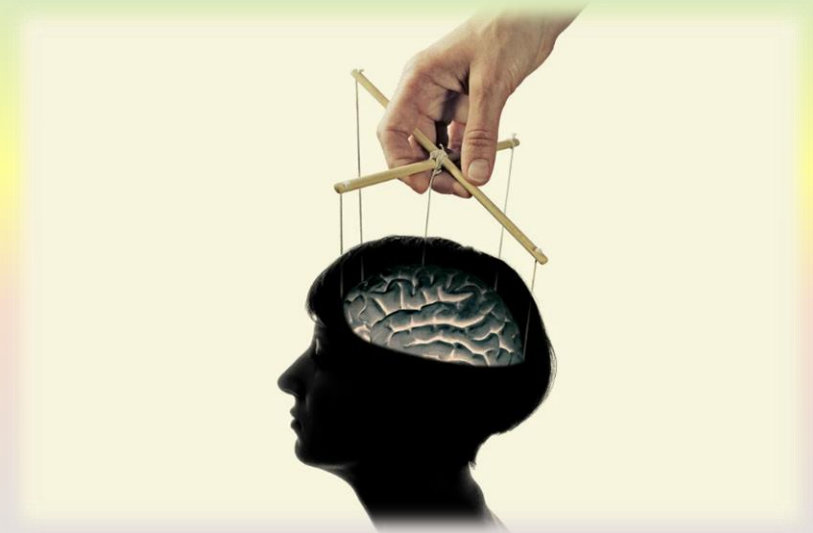


Поведенческие эффекты

Это устойчивые отклонения от рационального поведения, проявляющиеся определенным образом в определенных контекстах, и носящие социальный, а не универсальный характер.

Две «системы» мышления:

- быстрая, инстинктивная, эмоциональная
- медленная, вдумчивая, рациональная.



Некоторые модели принятия решений

Рациональная модель принятия решений

Вам нужно сделать сложный выбор и ставки высоки?

Принимать решение требуется вместе с другими людьми?

Вокруг различных вариантов кипят эмоции? У вас есть время для серьезных размышлений и исследований?

Шаги:

1. Определите проблему
2. Установите критерии, которые будете использовать для оценки возможных решений
3. Решите, насколько важен каждый критерий
4. Создайте список возможных альтернатив
5. Оцените эти альтернативы
6. Определите лучшее из решений
7. Проведите тестирование решения перед его полноценной реализацией



Некоторые модели принятия решений

Модель принятия решений с ограниченной рациональностью (разумно – достаточная)

Когда недостаточно времени или информации, чтобы полностью следовать рациональной модели принятия решений. Иногда лучше вовремя принять достаточно хорошее решение, а не затягивать вопрос в поисках идеального варианта. К тому же на такой подход тратится намного меньше умственной энергии и других ресурсов.

Интуитивная модель принятия решений

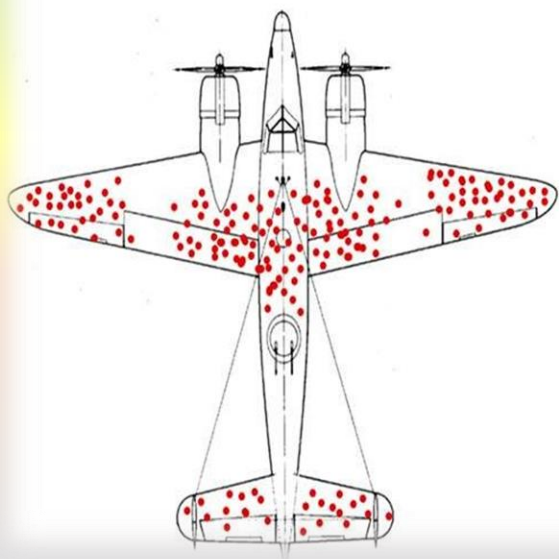
Интуитивные решения могут приниматься практически мгновенно. Однако это не значит, что они просто возникают в голове. На самом деле мозг молниеносно выполняет распознавание шаблона. Он быстро анализирует все, что вы узнали из подобных ситуаций в прошлом, чтобы принять решение в текущей ситуации.



Игры разума

Ошибка выжившего

Теория не вернувшихся самолетов или «систематическая ошибка выжившего»



БРОСИЛ УЧЁБУ
Билл Гейтс



БРОСИЛ УЧЁБУ
Гейб Ньюэлл



ТЫ БРОСИЛ
УЧЁБУ

Систематическая ошибка выжившего

Забыто



Помнят



Игры разума

Эвристика доступности



Игры разума

Эффект привязки (якоря)



Проблемы восприятия данных



Еще одно доказательство поведенческой
ЭКОНОМИКИ....

УСЛОВИЯ:

- Делимся на 2 команды: команда А (*название*) и команда Б (*название*)
- Вы (команда А и команда Б) работаете в школе. Против вас написана жалоба от учеников одного класса
- У директора школы нет четких доводов по тому, из-за кого именно эта жалоба
- У вас есть выбор:
 - если одна команда будет свидетельствовать против другой, а другая нет, то первая будет немедленно оправдана от жалобы, реабилитирована в глазах общественности за помощь руководству школы, а другой будет сделан строгий выговор и лишение премии;
 - если никто из команд не выступит против другой, то обе лишатся премии на 30%, т.к. молчание означает, что команды покрывают друг друга;
 - если обе команды обвинят друг друга, то каждой будет сделан строгий выговор и лишение премии на 50%
 - **Отдельные комнаты**

Дилемма заключенного



	Заключённый Б хранит молчание	Заключённый Б даёт показания
Заключённый А хранит молчание	Оба получают по полгода	А получает 10 лет, Б освобождается
Заключённый А даёт показания	А освобождается, Б получает 10 лет тюрьмы	Оба получают по 2 года тюрьмы

Сущность и задачи финансово - экономических расчетов

Финансово – экономические расчеты (финансовая математика) - область знаний, которая дает целостную концепцию количественного финансового анализа условий и результатов финансово-кредитных и коммерческих сделок.

Главная **роль ФЭР** заключается в том, что они позволяют эффективно осуществлять инвестиционную деятельность, проводить проектный анализ, управление финансами.

Задачи ФЭР:

- измерение конечных финансовых результатов операции (сделки, контракта) для каждой из участвующих сторон;
- разработка планов выполнения финансовых операций, в том числе планов погашения задолженности;
- измерение зависимости конечных результатов операции от ее основных параметров;
- определение допустимых критических значений этих параметров и расчет параметров эквивалентного (безубыточного) изменения первоначальных условий операции.

Методы ФЭР зависят от множества условий, ситуаций и факторов



Вопросы для контроля

- Назовите 2 поведенческих эффекта, которыми вы обладаете в учебном процессе?
- В чем заключается проблема выбора?